

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Шамсутдинов Расим Адегамович

Должность: Директор ЛФ КНИТУ-КАИ

Дата подписания: 12.09.2022 10:31:23

Уникальный программный ключ:

d31c25eab5d6fbb0cc50e03a64dfdc00329a085e3a993ad1080663082c961114

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «Казанский национальный исследовательский
технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ»
Лениногорский филиал
Кафедра Экономики и менеджмента



УТВЕРЖДАЮ

Директор ЛФ КНИТУ-КАИ

Р.А. Шамсутдинов

09 2017г.

Регистрационный номер 0428.09/17-47

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

дисциплины (модуля)

Основы внешнеэкономической деятельности предприятия

Индекс по учебному плану: **Б1.В.ДВ.04.01**

Направление подготовки: **38.03.01 Экономика**


Квалификация: **бакалавр**

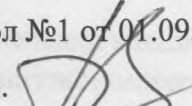
Направленность (профиль) программы: **Экономика предприятий и организаций**

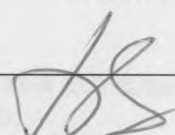
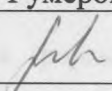
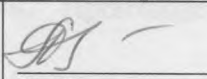
Вид(ы) профессиональной деятельности: **расчетно-экономическая, организационно-управленческая**

Лениногорск 2017 г.

Рабочая программа составлена на основе требований Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (уровень бакалавриата), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12 ноября 2015г. №1327 и в соответствии с рабочим учебным планом направления 38.03.01, утвержденным Ученым советом КНИТУ-КАИ «31» августа 2017г., протокол №6.

Рабочая программа дисциплины (модуля) разработана к.э.н., доцентом кафедры ЭиМ Ершовой В.Ю. ,
(подпись преподавателя)

утверждена на заседании кафедры ЭиМ протокол №1 от 01.09.2017г.
Заведующий кафедрой проф, д.э.н. Гумеров А.В. 

Рабочая программа дисциплины:	Наименование подразделения	Дата	№ протокола	подпись
СОГЛАСОВАНА	на заседании кафедры ЭиМ	01.09.2017	№1	 Зав.кафедрой А.В. Гумеров
ОДОБРЕНА	Учебно-методическая комиссия ЛФ КНИТУ-КАИ	01.09.2017	№2	 Председатель УМК З.И.Аскарова
СОГЛАСОВАНА	Научно-техническая библиотека	01.09.2017		 Библиотекарь А.Г. Страшнова

РАЗДЕЛ 1. ИСХОДНЫЕ ДАННЫЕ И КОНЕЧНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1. Цели изучения дисциплины (модуля)

Основной целью изучения дисциплины является формирование у будущих бакалавров теоретических знаний и практических навыков по формированию знаний о различных аспектах внешнеэкономической деятельности предприятий с зарубежными организациями и фирмами; управление внешнеторговой деятельностью предприятия; формы и методы выхода на внешний рынок.

1.2. Задачи дисциплины (модуля)

Основными задачами изучения дисциплины являются:

- знать основные понятия, категории и методы регулирования внешнеэкономической деятельности;
- знать сущность и особенности каждой формы внешнеэкономической деятельности;
- знать основы торговли объектами интеллектуальной собственности, машинами и оборудованием;
- знать специфику транспортного обеспечения внешнеэкономической деятельности;
- знать основные особенности внешнеэкономической деятельности в России, направления экономической политики государства;
- уметь анализировать проблемы, возникающие во внешнеэкономической деятельности;
- уметь оценивать внешнеэкономическую деятельность;
- владеть теоретическими знаниями в области внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических связей, ее основных видах и мотивах развития в РФ.

1.3. Место дисциплины (модуля) в структуре ОП ВО

Дисциплина «Основы внешнеэкономической деятельности предприятия» входит в состав вариативной части Блока 1 Дисциплины (модули) по выбору.

Логическая и содержательная связь дисциплин, участвующих в формировании представленных в п.1.5 компетенций:

Компетенция: ПК-1

Предшествующие дисциплины: Машиностроительные технологии, Производственная технологическая практика

Последующие дисциплины: Экономический анализ предприятий, Организация научно-исследовательских работ, Управление рисками, Макроэкономическое планирование и прогнозирование, Математические методы в исследовании экономики, Методы проведения экономических исследований, Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности, Преддипломная практика, Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты

Компетенция: ПК-11

Предшествующие дисциплины: Современные социально-политические проблемы, Социально-экономические проблемы современности, Производственная технологическая практика

Дисциплины, изучаемые одновременно: Методы и инструменты бережливого производства, Управление операциями

Последующие дисциплины: Экономика качества, Организация инновационной деятельности предприятия (организации), Управление рисками, Теория отраслевых рынков, Управление персоналом, Теория лидерства, Планирование на предприятии, Производственное планирование, Производственная практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности, Преддипломная практика, Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты

1.4 Объем дисциплины (модуля) (с указанием трудоемкости всех видов учебной работы)

Таблица 1а

Объем дисциплины (модуля) для очной формы обучения

Виды учебной работы	Общая трудоемкость		Семестр:	
	в ЗЕ	в час	5	
			в ЗЕ	в час
Общая трудоемкость дисциплины (модуля)	3	108	3	108
<i>Контактная работа обучающихся с преподавателем (аудиторные занятия)</i>	<i>1</i>	<i>36</i>	<i>1</i>	<i>36</i>
Лекции	0,5	18	0,5	18
Лабораторные работы	<i>Не предусмотрены</i>			
Практические занятия	0,5	18	0,5	18
<i>Самостоятельная работа студента</i>	<i>2</i>	<i>72</i>	<i>2</i>	<i>72</i>
Проработка учебного материала	2	72	2	72
Курсовой проект	<i>Не предусмотрено</i>			
Курсовая работа	<i>Не предусмотрено</i>			
Подготовка к промежуточной аттестации				
Промежуточная аттестация:	зачет			

Таблица 1б

Объем дисциплины (модуля) для заочной формы обучения

Виды учебной работы	Общая трудоемкость		Семестр	
	в ЗЕ	в час	6	
			в ЗЕ	в час
Общая трудоемкость дисциплины (модуля)	3	108	3	108
<i>Контактная работа обучающихся с преподавателем (аудиторные занятия)</i>	<i>0,38</i>	<i>14</i>	<i>0,38</i>	<i>14</i>
Лекции	0,16	6	0,16	6
Лабораторные работы	<i>Не предусмотрены</i>			
Практические занятия	0,22	8	0,22	8
<i>Самостоятельная работа студента</i>	<i>2,5</i>	<i>90</i>	<i>2,5</i>	<i>90</i>
Проработка учебного материала	2,5	90	2,5	90
Курсовой проект	<i>Не предусмотрено</i>			
Курсовая работа	<i>Не предусмотрено</i>			
Подготовка к промежуточной аттестации	0,11	4	0,11	4
Промежуточная аттестация:	зачет			

1.5 Планируемые результаты обучения

Таблица 2

Формируемые компетенции

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля)	Уровни освоения составляющих компетенций		
	Пороговый	Продвинутый	Превосходный
<i>ПК – 1 способностью собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов</i>			
Знание (ПК – 1 З) - перечень исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность предприятия; - методики анализа экономических и социально-	знание основ и практики применения законодательства Российской Федерации о социально-экономических показателях, характеризующих	- знание методов поиска, отбора, анализа и систематизации информации	- знание внутренних организационно-распорядительных документов экономического субъекта, определяющих порядок формирования социально-экономических показателей, характеризующих

экономических показателей, характеризующих деятельность предприятия	деятельность хозяйствующих субъектов		деятельность хозяйствующих субъектов
Умение (ПК - 1У) - осуществлять поиск информации по полученному заданию, - правильно применять полученные теоретические знания при анализе конкретных экономических ситуаций и решении практических задач.	- применять на практике нормативно-правовые акты и положения экономического субъекта, определяющие порядок сбора и анализа данных, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов	- проводить анализ и оценку показателей деятельности объектов экономического субъекта используя экономико-математические методы	- осуществлять контроль правильности проведенного анализа и готовить отчеты по его результатам
Владение (ПК -1В) методами по сбору и анализу данных, необходимых для выполнения полученного задания.	- навыками планирования и организации процесса формирования социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов, в том числе и по результатам проведения контрольных мероприятий	- навыками поиска, отбора, формирования и анализа информации, а также оценки ее качества	- навыками оценки информации о деятельности экономического субъекта для разработки управленческих решений
ПК-11 – способность критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений, разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий			
Знание (ПК – 11 З) методов оценки управленческих решений, основ выбора предлагаемых вариантов управленческих решений с учетом определенных критериев и рисков и возможных социально-экономических последствий	- порядка разработки перспективных и годовых планов производственной, хозяйственной и социальной деятельности организации	- навыков оценки управленческих решений, рисков и возможностей	- навыков оценки предлагаемых вариантов решения ситуаций
Умение (ПК - 11У) разрабатывать проекты в сфере экономики и бизнеса с учетом нормативно-правовых, ресурсных, административных и иных ограничений; выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций, предлагать способы их решения с учетом критериев социально-экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий	- осуществлять текущий и итоговый контроль, оценку и коррекцию планов производственно-хозяйственной деятельности структурного подразделения	- выявлять проблемы различного характера, анализировать ситуации и способы их решения	- разрабатывать методы и способы решений социально – экономических последствий

Владение (ПК – 11 В) навыками разработки вариантов управленческих решений, обоснования их выбора на основе критериев социально-экономической эффективности с учетом рисков и возможных социально-экономических последствий принимаемых решений.	- навыками разработки прогрессивных плановых технико-экономических нормативов материальных и трудовых затрат, проектов оптовых и розничных цен на продукцию организации, тарифов на работы (услуги) с учетом спроса и предложения и с целью обеспечения запланированного объема прибыли	- навыками составления нормативных документов, поиск решения внешних ситуаций на рынке	- выполнение типовых расчетов, необходимых для составления проектов перспективных планов производственной деятельности организации, разработки технико-экономических методов решения внешних и внутренних ситуаций
---	---	--	--

РАЗДЕЛ 2 СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) И ТЕХНОЛОГИЯ ЕЕ ОСВОЕНИЯ

2.1. Структура дисциплины (модуля), ее трудоемкость

Таблица 3а

Распределение фонда времени по видам занятий Очная форма

Наименование раздела и темы	Всего часов	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Коды компетенций	Формы и вид контроля освоения составляющих компетенций (из фонда оценочных средств)
		лекции	лаб. раб.	пр. зан.	сам.раб.		
Раздел 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности							<i>ФОС ТК-1</i>
Тема 1. Основные положения и принципы ОВЭД. Значение и сущность внешнеэкономической деятельности	15	3			12	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 2. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	18	3		3	12	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Раздел 2. Таможенная деятельность и торговля							<i>ФОС ТК-2</i>
Тема 3 Теории внешней торговли. Торговая политика. Таможенное дело. Внешнеэкономические операции и сделки.	20	3		5	12	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 4 Формы международной торговли. Свободные экономические зоны	19	3		4	12	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Раздел 3. Международные отношения							<i>ФОС ТК-3</i>
Тема 5 Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности	18	3		3	12	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 6 Международное ценообразование.	18	3		3	12	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль

Международный маркетинг. Внешнеэкономический контракт							
ЗАЧЕТ						ПК-1, ПК-11	ФОС ПА
Итого	108	18	-	18	72		

Таблица 3б

**Распределение фонда времени по видам занятий
Заочная форма**

Наименование раздела и темы	Всего часов	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Коды компетенций	Формы и вид контроля освоения составляющих компетенций (из фонда оценочных средств)
		лекции	лаб. раб.	пр. зан.	сам. раб.		
Раздел 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности							ФОС ТК-1
Тема 1. Основные положения и принципы ОВЭД. Значение и сущность внешнеэкономической деятельности	15	1		1	15	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 2. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	18	1		1	15	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Раздел 2. Таможенная деятельность и торговля							ФОС ТК-2
Тема 3 Теории внешней торговли. Торговая политика. Таможенное дело. Внешнеэкономические операции и сделки.	20	1		1	15	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 4 Формы международной торговли. Свободные экономические зоны	19	1		2	15	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Раздел 3. Международные отношения							ФОС ТК-3
Тема 5 Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности	18	1		2	15	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 6 Международное ценообразование. Международный маркетинг. Внешнеэкономический контракт	18	1		1	15	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
ЗАЧЕТ	4					ПК-1, ПК-11	ФОС ПА
Итого	108	6	-	8	90		

Таблица 4

Матрица компетенций по разделам РП

Наименование раздела (тема)	Формируемые компетенции (составляющие компетенций)					
	ПК-1			ПК-11		
	ПК-13	ПК-1У	ПК-1В	ПК-113	ПК-11У	ПК-11В
Раздел 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности						
Тема 1. Основные положения и принципы ОВЭД. Значение и сущность внешнеэкономической деятельности	+			+		
Тема 2. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	+	+			+	+
Раздел 2. Таможенная деятельность и торговля						

Тема 3 Теории внешней торговли. Торговая политика. Таможенное дело. Внешнеэкономические операции и сделки.	+	+	+		+	+
Тема 4 Формы международной торговли. Свободные экономические зоны.	+	+	+	+	+	+
Раздел 3. Международные отношения						
Тема 5 Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности	+	+	+	+	+	+
Тема 6 Международное ценообразование. Международный маркетинг. Внешнеэкономический контракт	+	+	+		+	+

2.2 Содержание дисциплины (модуля)

Раздел 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности

Тема 1 Основные положения и принципы ОВЭД. Значение и сущность внешнеэкономической деятельности

Основные понятия и определения внешнеэкономической деятельности. Общие сведения о разновидностях внешнеэкономических операций, их классификацию, разновидности. Значение и сущность деятельности. Классификация фирм контрагентов на внешнем рынке. Развитие внешнеэкономических связей России. Формы внешнеэкономической деятельности. Характеристика отдельных форм интеграции в системе внешнеэкономической деятельности. Основные мотивы слияния и поглощений компаний.

Литература: [1], [2], [3].

Тема 2 Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

Основные формы регулирования внешнеэкономической деятельности. Структура и последовательность экспортных и импортных операций, в том числе на конкретных примерах. Методы и принципы государственного регулирования ВЭД, включая экономические, административные и торгово-политические. Внешнеторговая политика РФ, ее цель, задачи. Политика свободной торговли, протекционизм. Основные законодательные акты РФ, регламентирующие деятельность предприятия на внешнем рынке

Литература: [1], [2], [3].

Раздел 2. Таможенная деятельность и торговля

Тема 3 Теории внешней торговли. Торговая политика. Таможенное дело. Внешнеэкономические операции и сделки.

Внешнеторговое регулирование России. Инструменты внешнеторговой политики государства. Организация таможенного дела. Внешнеэкономическая стратегия предприятия в торговле. Классификация видов и типов внешнеторговых сделок и операций. Виды международных коммерческих операций.

Таможенная стоимость. Определение таможенной стоимости ввозимых товаров. Методы определения таможенной стоимости.

Таможенное оформление. Таможенные режимы. Классификация товаров в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД. Экономические методы, непосредственно регулирующие промышленный экспорт: прямое финансирование экспортеров, косвенное финансирование экспортеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование экспортера, страхование экспорта.

Литература: [1], [2], [3].

Тема 4 Формы международной торговли. Свободные экономические зоны

Сущность и формы международной торговли. Классификация международной торговли. ВТО (ГАТТ). Условия и формы расчетов (платежа) в международной торговле. Основные положения. Значение экономических зон, классификация. Экономические зоны России. Оффшорные зоны.

Литература: [1], [2], [3].

Раздел 3. Международные отношения

Тема 5 Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности

Валютный контроль. Валютное регулирование и законодательство. Основные операции. Органы и агенты валютного контроля. Порядок валютного контроля за экспортом товаров. Международный валютный рынок и деятельность банков. Международная валютная система. Этапы развития и институты международной валютной системы. Системы межбанковских платежей в странах с развитой рыночной экономикой. Международные расчеты и их формы Валютная позиция.

Литература: [1], [2], [3].

Тема 6 Международное ценообразование. Международный маркетинг. Внешнеэкономический контракт

Цены и основы ценообразования. Маркетинг: основные направления. Контракт: виды и формы, основные положения. Признаки договоров международной купли-продажи, попадающих под действие Венской конвенции.

Международный контракт, существенные и несущественные условия контракта. Типовой контракт.

Заключение договора международной купли-продажи товаров. Способы установления контактов продавцом (твердая оферта, свободная оферта), способы установления контактов покупателем; оформление договора. Договор международной купли-продажи товаров, его содержание. Разновидности цен, применяемые в международной торговле.

Литература: [1], [2], [3].

2.3 Курсовой проект/ курсовая работа

Курсовая работа по дисциплине «Основы внешнеэкономической деятельности предприятия» в соответствии с учебным планом не предусмотрена.

РАЗДЕЛ 3 ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) И КРИТЕРИИ ОЦЕНОК ОСВОЕНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ

3.1 Оценочные средства для текущего контроля

Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля (ФОС ТК) является составной частью РП дисциплины (модуля) и хранится на кафедре.

Фонд оценочных средств текущего контроля

№ п/п	Наименование раздела (модуля)	Вид оценочных средств	Примечание
1	2	3	4
1.	Раздел 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности	ФОС ТК-1	Тест текущего контроля дисциплины по первому разделу (модулю) (ФОС ТК-1) Задания для практических занятий
2.	Раздел 2. Таможенная деятельность и торговля	ФОС ТК-2	Тест текущего контроля дисциплины по второму разделу (модулю) (ФОС ТК-2) Задания для практических занятий
3.	Раздел 3. Международные отношения	ФОС ТК-3	Тест текущего контроля дисциплины по второму разделу (модулю) (ФОС ТК-3) Задания для практических занятий

Типовые оценочные средства для текущего контроля:

ФОС ТК – 1 (пример варианта)

- Структуру таможенного дела составляют: 1) Таможенная политика; 2) Перемещение через таможенную границу товаров и транспортных средств; 3) Таможенные режимы; 4) Таможенно - тарифное регулирование; 5) Таможенные пошлины
 - 1, 2, 3, 4
 - 4, 5

- c) 1, 2, 3, 5
d) 1, 2, 3, 4, 5
2. Регулятивные цели таможенной деятельности достигаются посредством: 1) Установления ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу; 2) Установления запретов и ограничений на ввоз и вывоз товаров; 3) Выдачи разрешений на ввоз и вывоз отдельных товаров; 4) Взимания таможенных платежей при перемещении товаров через таможенную границу
- a) 1, 2, 3
b) 3, 4
c) 1, 2, 3, 4
d) 1, 2, 4
3. К ведению Российской Федерации относят: 1) Таможенное дело; 2) Таможенное регулирование; 3) Правовое регулирование ВЭД; 4) Всемирное использование внешнеэкономических связей для решения вопросов развития экономики страны
- a) 1, 2
b) 3, 4
c) 1, 2, 3, 4
d) 1, 3
4. Сотрудники таможенных органов имеют следующие права: 1) Право на принятие решений в соответствии с должностными обязанностями; 2) Право на участие по своей инициативе в конкурсе на замещение вакантной должности в таможенном органе; 3) Право на продвижение по службе; 4) Право на переподготовку (переквалификацию); 5) Право на досрочное пенсионное обеспечение.
- a) 1, 2, 3, 4
b) 1, 2, 3, 5
c) 3, 4, 5
d) 1, 2, 5
5. Соответствии государству выгоднее специализироваться на производстве тех товаров, издержки при производстве которых – минимальны, и завозить те товары, издержки, по производству которых выше, чем при их ввозе.
6. Внешнеторговая операция предприятия начинается
7. – внешнеторговая квота – количественное ограничение объема экспорта и импорта определенных товаров.
8. Приобретение права на взыскание долгов, на перепродажу товаров и услуг с последующим получением платежей по ним?
- 1) Факторинг
2) Лизинг
3) Форфейтинг
9. – форма объединения компаний, отличающаяся тем, что прибыль всех участников пула поступает в общий фонд (котел) и затем распределяется между ними согласно заранее установленной пропорции.
10. Такие посредники не вкладывают больших средств в свою деятельность, а их вознаграждение является оценкой их компетентности и активности на рынке –
11. применяется при ввозе на таможенную территорию товаров по цене, которая существенно ниже их конкурентной цены в стране экспорта и если это снижение угрожает причинить вред отечественным производителям подобных товаров.
12. Беспошлинная торговля – это
- A) экономический режим,
B) специальный режим,
B) завершающие таможенные режимы.

13. Таможенные платежи характеризуются следующими показателями:

- А) сборы,
- Б) таможенные сборы,
- В) вывозная и ввозная таможенная пошлина.
- Г) НДС, акцизы,
- Д) нет правильного ответа.

14. – письменное предложение на продажу или покупку какого-либо товара, в которой указывается какой товар, в каком количестве, на каких условиях, и по какой цене предлагается.

15. Определите ТС

Дано: $C_1 = 80$ долл. - стоимость материалов и другие издержки при производстве единицы товара;

$C_2 = 20$ долл. - общие затраты, характерные для продажи в РФ из страны-экспортера товаров того же вида;

$C_3 = 30$ долл. - прибыль, обычно получаемая экспортером в результате поставки в РФ таких товаров.

ФОС ТК – 2 (пример варианта)

1. Долгосрочными целями интеграции компании является:
 - a) Создание и использование новых стратегических возможностей, выход на новые рынки, разработка новых технологий
 - b) Реализация скрытых возможностей интегрируемых компаний
 - c) Устранение дублирующих функций, активов, бизнес-процессов, перекрестные продажи, совместный маркетинг
2. Что относится к специальным таможенным режимам
 - a) временный вывоз;
 - b) беспошлинная торговля;
 - c) перемещение припасов;
 - d) выпуск для внутреннего потребления;
 - e) экспорт;
 - f) международный таможенный транзит.
3. К факторам конкурентоспособности можно отнести:
 - a) качество товара и его соответствие спросу;
 - b) экологическую чистоту товара;
 - c) себестоимость товара и его цену;
 - d) дизайн и рекламные мероприятия;
 - e) формы продвижения товара и обслуживания потребителей;
 - f) нет правильного ответа;
 - g) потребители могут не заметить настоящих характеристик товара;
 - h) принять внушаемую продавцами ценность товара;
 - i) перенести на продукт несуществующие черты, например, с аналогичных товаров;
 - j) потребитель может найти непредусмотренное производителем дополнительное свойство товара;
 - k) цена сама может служить для многих покупателей индикатором качества;
 - l) у разных сегментов потребителей различные приоритеты качественных характеристик;
4. Перечислите основные функции ВТО
 - a) контроль за выполнением требований базовых соглашений ВТО;
 - b) создание условий для переговоров между странами-участницами ВТО по поводу внешнеэкономических отношений;
 - c) урегулирование споров между государствами по проблемам внешнеэкономической торговой политики;

- d) контроль за политикой государств-членов ВТО в области международной торговли;
 - e) оказание помощи развивающимся странам;
 - f) сотрудничество с другими международными организациями;
 - g) не одна не подходит;
 - h) подходят только а и б;
 - i) подходят только д и е;
 - j) подходят только ф и с
5. Внешняя торговля как вид внешнеэкономической активности предприятия включает следующие формы деятельности:
- a) экспорт, импорт, бартер;
 - b) экспорт, импорт, бартер, купля-продажа лицензий и патентов;
 - c) экспорт, импорт, бартер, компенсационные сделки;
 - d) экспорт, импорт, бартер, купля-продажа валюты и ценных бумаг.
6. При заключении внешнеторговых контрактов разрешено использование скидок
- a) Нет,
 - b) Да, частично
 - c) Да, разрешено
 - d) В зависимости от ситуации
 - e) Только по разрешению таможенных органов.
7. – объединение производственных предприятий и финансово-инвестиционных компаний
8. – свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу Российской Федерации и систематизированных в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности.
9. -искусство руководства внешнеэкономической деятельностью, включающее ее перспективное планирование и прогнозирование.
10. – метод оценки качества и конкурентоспособности товара.

ФОС ТК – 3 (пример варианта)

1. Декларируются ввозимые на таможенную территорию Республики магнитофоны (страна происхождения Китай) код товара по ТН ВЭД РБ – 8520 32 190 0, таможенная стоимость товара 125 000 000 усл. Руб., ставка ввозной таможенной пошлины 15%. Определите сумму таможенной пошлины по адвалорной ставке.

2. Рассчитайте фактическую стоимость партий товара, закупленных импортером в течение года, используя приведенные ниже данные. 1. По условиям контракта экспортер обязуется предоставить импортеру ценовые скидки при выполнении последним условий: а) в течение года объем покупки товара не менее $N = 220$ единиц бонусная скидка равна 15% стоимости годовых покупок с учетом скидки «сконто»; б) при оплате товара сразу после его отгрузки, а не спустя месяц (как это предусмотрено в контракте) скидка «сконто» составит 7% стоимости сделки. 2. Фактические условия поставок в течение года: а) в 1 квартале закуплено 70 единиц товара, партия оплачена через месяц после отгрузки; б) во 2 квартале закуплено 20 единиц товара, партия оплачена сразу после ее отгрузки; в) в 3 квартале закуплено 90 единиц товара, партия оплачена через месяц после отгрузки; г) в 4 квартале закуплено 60 единиц товара, партия оплачена сразу после отгрузки. 3. При обычных условиях поставки товара цена единицы товара равна 100 долл. США.

Задания для практических занятий

Задача 1. Декларируются ввозимые из Польши на таможенную территорию Республики Беларусь свежие яблоки, код товара по ТН ВЭД РБ – 0808 10 200 2, количество товара – 30 000 кг, ставка ввозной таможенной пошлины – 0,1 евро за 1 кг, официальный

курс евро – 3500 бел. Руб. определите сумму таможенной пошлины по специфической ставке.

Задача 2. Саратовская компания получила предложение на регулярную закупку яиц для выращивания бройлеров от голландской фирмы. Выращивание бройлеров должно производиться на Михайловской птицефабрике (12 км от Саратова). Голландская фирма предложила базис поставки ФСА Саратов, оставив открытым вопрос страхования товара. Важным условием контрактов на поставку яиц для выращивания бройлеров является их срочная инспекция по качеству, так как впоследствии это отразится на выращивании бройлеров и получении куриного мяса в планируемых объемах.

По предложению голландской компании они берутся доставить яйца в Саратов автотранспортом. Причем в автофургоне будет находиться не только партия яиц для данной саратовской компании, но и грузы других получателей. Оплата доставки товара до птицефабрики после растаможивания в Саратове может осуществляться тем же автотранспортом, но за отдельную плату.

Сделка состоялась, и трейлер с товаром прибыл в Саратов. По прибытии трейлера с грузом выяснилось, что вместе с грузом яиц в автотранспортном средстве прибыли апельсины для другой фирмы. Таможенник, мотивируя тем, что представитель "апельсиновой" компании отсутствует, отказался вскрывать трейлер, никак не реагируя на то, что для груза яиц инспекция по качеству необходима самым срочным образом. Телефонные звонки на "апельсиновую" компанию никакого результата не дали. Сотрудник, занимающийся растаможиванием грузов, отсутствовал. Остальным данный вопрос был безразличен.

Исходя из данной ситуации, требуется определить соответствие базиса поставки Инкотермс-2000, предложив, возможно, другой базис и обосновав его; дать свои предложения по страхованию груза; определить место и порядок приемки товара по качеству; дать предложения по транспортировке груза до пункта назначения.

3.2 Оценочные средства для промежуточного контроля.

Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации (ФОС ПА) является составной частью РП дисциплины, разработан в виде отдельного документа, в соответствии с положением о ФОС ПА.

Первый этап: типовые тестовые задания

1.	На микроуровне внешнеэкономическую сферу страны определяют следующие категории:	<ul style="list-style-type: none"> a) внешнеэкономические связи региона, внешнеэкономический потенциал региона; внешнеэкономический комплекс региона; b) внешнеэкономическая деятельность предприятия, внешнеэкономическая операция, внешнеэкономическая сделка, внешнеэкономический потенциал предприятия; c) внешнеэкономические отношения, внешнеэкономический комплекс страны, внешнеэкономический потенциал страны; d) международные экономические отношения; международное разделение труда.
2.	На макроуровне внешнеэкономическую сферу страны определяют следующие категории:	<ul style="list-style-type: none"> a) внешнеэкономические связи региона, внешнеэкономический потенциал региона; внешнеэкономический комплекс региона; b) внешнеэкономическая деятельность предприятия, внешнеэкономическая операция, внешнеэкономическая сделка, внешнеэкономический потенциал предприятия; c) внешнеэкономические отношения, внешнеэкономический комплекс страны, внешнеэкономический потенциал страны; d) международные экономические отношения; международное разделение труда.

3.	Действие таможенных органов, заключающееся в разрешении заинтересованным лицам пользоваться и (или) распоряжаться товарами в соответствии с таможенным режимом - это	<ul style="list-style-type: none"> a) Выкуп товара; b) Выпуск товара; c) Передвижение через таможенно d) Простое передвижение товара.
4.	На мезоуровне внешнеэкономическую сферу страны определяют следующие категории:	<ul style="list-style-type: none"> a) внешнеэкономические связи региона, внешнеэкономический потенциал региона; внешнеэкономический комплекс региона; b) внешнеэкономическая деятельность предприятия, внешнеэкономическая операция, внешнеэкономическая сделка, внешнеэкономический потенциал предприятия c) внешнеэкономические отношения, внешнеэкономический комплекс страны, внешнеэкономический потенциал страны; d) международные экономические отношения; международное разделение труда.
5.	Совокупность находящихся в распоряжении страны ресурсов национального и иностранного происхождения, обеспечивающих ее внешнеэкономические отношения, определяет категория:	<ul style="list-style-type: none"> a) внешнеэкономические отношения; b) внешнеэкономический потенциал страны; c) внешнеэкономический комплекс страны; d) внешнеэкономическая сфера.
6.	К показателям, характеризующим степень развития внешнеэкономических отношений страны относят:	<ul style="list-style-type: none"> a) экспортная (импортная) квота, сальдо внешнеторгового баланса, сальдо платежного баланса, ВВП, уровень инфляции; b) экспортная (импортная) квота, сальдо внешнеторгового баланса, сальдо платежного и расчетного баланса, ВВП; c) экспортная (импортная) квота; сальдо внешнеторгового баланса; сальдо платежного и расчетного баланса; d) экспортная (импортная) квота, сальдо внешнеторгового баланса, сальдо платежного и расчетного балансов, внешнеторговый оборот предприятия;
7.	Письменное предложение на продажу или покупку какого-либо товара, в которой указывается какой товар, в каком количестве, на каких условиях, и по какой цене предлагается – это	<ul style="list-style-type: none"> a) Лизинг; b) Оферта; c) Факторинг; d) квота
8.	Соотношение денежных платежей, поступающих в страну из-за границы, и всех ее платежей за границу в течение определенного периода времени характеризует:	<ul style="list-style-type: none"> a) расчетный баланс; b) платежный баланс; c) баланс движения капиталов; d) баланс движения товарной стоимости.
9.	Текущее соотношение денежных требований страны к другим странам, возникших в результате экспорта, предоставления кредитов, и денежных обязательств, возникших в результате импорта и получения кредитов, отражает:	<ul style="list-style-type: none"> a) расчетный баланс; b) платежный баланс; c) баланс движения капиталов; d) баланс движения товарной стоимости.
10.	Внешняя торговля как вид внешнеэкономической активности предприятия включает следующие формы деятельности:	<ul style="list-style-type: none"> a) экспорт, импорт, бартер; b) экспорт, импорт, бартер, купля-продажа лицензий и патентов; c) экспорт, импорт, бартер, компенсационные сделки; d) экспорт, импорт, бартер, купля-продажа валюты и ценных бумаг.

11.	Международное производственно-техническое сотрудничество как вид внешнеэкономической активности предприятия включает следующие формы деятельности:	<ul style="list-style-type: none"> a) международная производственная кооперация, совместное сооружение промышленных объектов, подрядное сотрудничество; b) международная производственная кооперация, совместное сооружение промышленных объектов, совместное производство в рамках совместного предприятия; c) международная производственная кооперация, совместное сооружение промышленных объектов, совместное производство в рамках совместного предприятия, совместные научные исследования; d) международная производственная кооперация, совместное сооружение промышленных объектов, совместное производство в рамках совместного предприятия; оказание технической помощи;
12.	Форма объединения компаний, отличающаяся тем, что прибыль всех участников поступает в общий фонд и затем распределяется между ними согласно заранее установленной пропорции – это	<ul style="list-style-type: none"> a) Концерн; b) Ассоциация; c) Пул; d) Объединение.
13.	К формам международного научно-технического сотрудничества не относят:	<ul style="list-style-type: none"> a) франчайзинг; b) оказание технической помощи; c) подрядное сотрудничество d) оказание инжиниринговых и консультационных услуг.
14.	К международным валютно-финансовым и кредитным отношениям как виду ВЭД предприятия не относят:	<ul style="list-style-type: none"> a) международный финансовый лизинг; b) купля-продажа валюты; c) проведение международных расчетов; d) купля-продажа ценных бумаг.
15.	Конкурентоспособность предприятия на внешнеэкономическом рынке проявляется на следующих уровнях:	<ul style="list-style-type: none"> a) товар–производитель–отрасль–страна; b) производитель–отрасль–страна; c) отрасль–страна; d) производитель–страна;
16.	«Национальный ромб» – понятие, характеризующее:	<ul style="list-style-type: none"> a) параметры оценки конкурентоспособности фирмы на внешнем рынке; b) внешнеэкономические связи страны; c) факторы продвижения фирмы на международном рынке; d) стратегию фирмы на внешнеэкономическом рынке.
17.	К факторным условиям как компоненте «национального ромба» относят:	<ul style="list-style-type: none"> a) структура и объем внутреннего спроса; b) уровень конкуренции на внешнем рынке; c) квалифицированные трудовые ресурсы, капитал и инфраструктура; d) степень развития внешнеэкономических отношений страны.
18.	В условия спроса по теории национального ромба включаются:	<ul style="list-style-type: none"> a) структура и объем внутреннего спроса; b) структура и объем спроса рынка страны, в которой планируется осуществление внешнеэкономической деятельности; c) структура и объем спроса международного рынка аналогичных товаров и услуг d) структура и объем внутреннего спроса, механизм, при помощи которого предпочтение на внутреннем рынке передаются на внешний рынок.
19.	Вывоз из страны товаров ранее ввезенных в страну и не подвергшихся переработке – это	<ul style="list-style-type: none"> a) Импорт; b) Экспорт; c) Реимпорт; d) Резэкспорт.

20.	Родственные и поддерживающие отрасли как компонент «национального ромба» характеризуют:	<ul style="list-style-type: none"> a) взаимодействие отраслей и их субъектов (резидентов страны) по поводу обмена информации, идей и инновационными технологиями на внутреннем рынке; b) взаимодействие отраслей и их субъектов (нерезиденты страны) по поводу обмена информации, идей и инновационными технологиями на внешнем рынке – рынке страны, в пределах которой осуществляется внешнеэкономическая деятельность.
21.	К конкретно-экономическим факторам ценообразования относят:	<ul style="list-style-type: none"> a) экономический цикл, совокупный спрос и предложение; инфляция; b) издержки, прибыль, налоги, потребительские свойства товара, предложение и спрос на товар с учетом товаров-субститутов; c) эксплуатационные расходы, гарантии и условия сервиса; d) государственное регулирование внешнеэкономической деятельности, валютный курс.
22.	Комиссионно-посредническая деятельность, связанная с переуступкой банку клиентом-поставщиком неоплаченных счетов-фактур за поставленные товары или оказанные услуги и права, получения платежа по ним – это	<ul style="list-style-type: none"> a) Форфейтинг; b) Факторинг; c) Банковская сделка. d) Тростовая операция.
23.	К общеэкономическим факторам ценообразования относят:	<ul style="list-style-type: none"> a) экономический цикл, совокупный спрос и предложение, инфляция. b) издержки, прибыль, налоги, потребительские свойства товара, предложение и спрос на товар с учетом товаров-субститутов; c) эксплуатационные расходы, гарантии и условия сервиса; d) государственное регулирование внешнеэкономической деятельности, валютный курс.
24.	К специфическим факторам ценообразования относят:	<ul style="list-style-type: none"> a) экономический цикл, совокупный спрос и предложение; инфляция; b) издержки, прибыль, налоги, потребительские свойства товара, предложение и спрос на товар с учетом товаров-субститутов; c) эксплуатационные расходы, гарантии и условия сервиса; d) государственное регулирование внешнеэкономической деятельности, валютный курс.
25.	Стратегии премиального ценообразования соответствует:	<ul style="list-style-type: none"> a) установление цены на уровне фирм-конкурентов; b) установление более высоких цен; c) установление цены более низкой по отношению к потребительским свойствам товара, его желанности для покупателя.
26.	Стратегии ценового прорыва соответствует:	<ul style="list-style-type: none"> a) установление цены на уровне фирм-конкурентов; b) установление более высоких цен; c) установление цены более низкой по отношению к потребительским свойствам товара, его желанности для покупателя. d) Установление средних цен
27.	Однократная операция, связанная с взиманием денежных средств посредством перепродажи приобретенных прав на товары и услуги – это	<ul style="list-style-type: none"> a) Форфейтинг; b) Факторинг; c) Клиринг. d) Расчетная операция
28.	На рынке, где покупатели чувствительны к уровню цены и конкуренты жестко отвечают на любую попытку изменить любые пропорции продаж, целесообразно формировать:	<ul style="list-style-type: none"> a) ценовую стратегию на базе уровня издержек; b) стратегию премиального ценообразования; c) нейтральную стратегию ценообразования; d) стратегию ценового прорыва.

29.	На рынке, где покупатели особенно сильно реагируют на снижение цен и не испытывают приверженность к тем или иным маркам товара, возможным становится использование следующей стратегии:	<ul style="list-style-type: none"> a) ценовую стратегию на базе уровня издержек; b) стратегию премиального ценообразования; c) нейтральную стратегию ценообразования; d) стратегию ценового прорыва.
30.	Инкассовая форма расчетов является более выгодной (менее рискованной) для:	<ul style="list-style-type: none"> a) экспортера; b) импортера; c) равноценна как для экспортера, так и импортера. d) Нет правильного ответа
31.	Расчеты в форме аванса наиболее выгодны для:	<ul style="list-style-type: none"> a) экспортера; b) импортера; c) равноценна как для экспортера, так и импортера d) нет правильного ответа
32.	Аккредитивная форма расчетов является более выгодной для:	<ul style="list-style-type: none"> a) экспортера; b) импортера; c) выгодна как экспортеру, так и импортеру. d) Нет правильного ответа
33.	Безналичные расчёты между странами, компаниями, предприятиями за поставленные, проданные друг другу товары, ценные бумаги и оказанные услуги, осуществляемые путём взаимного зачёта, исходя из условий баланса платежей – это	<ul style="list-style-type: none"> a) Клиринг; b) Факторинг; c) лизинг. d) Расчетная карта
34.	Венская конвенция о договорах международной купли-продажи разработана с целью:	<ul style="list-style-type: none"> a) унификации условий заключаемых сделок; b) унификации национальных подзаконных актов; c) регулирования обязательств сторон международной сделки; d) регулирования деятельности структур, обеспечивающих разработку типовых договоров международного взаимодействия.
35.	Инкотермс-2000 представляет собой:	<ul style="list-style-type: none"> a) свод правил поведения участников международной сделки; b) свод правил толкований наиболее широко используемых международных терминов; c) свод правил для составления международных контрактов; d) примеры типовых контрактов для осуществления международных сделок купли-продажи.
36.	Применение Инкотермс-2000 в рамках осуществления международных сделок купли-продажи носит...	<ul style="list-style-type: none"> a) диспозитивный характер; b) императивный характер. c) Экспортный характер d) Нет правильного ответа
37.	Обязанность продавца предоставить товар в распоряжение покупателя на своем складе (терминале), а также нести риски в пределах своего склада (терминала) соответствует терминам Инкотермс-2000:	<ul style="list-style-type: none"> a) группы «E»; b) группы «F»; c) группы «C»; d) группы «D».
38.	Обязанность продавца оплатить транспортировку до места назначения, нести риски до внутреннего пункта погрузки на транспортное средство соответствует терминам Инкотермс-2000:	<ul style="list-style-type: none"> a) группы «E»; b) группы «F»; c) группы «C»; d) группы «D».
39.	Обязанность продавца оплатить транспортировку до места назначения, нести риски до места назначения соответствует терминам Инкотермс-2000:	<ul style="list-style-type: none"> a) группы «E»; b) группы «F»; c) группы «C»; d) группы «D».

40.	Обязанность продавца передать товар в распоряжение покупателя в согласованном месте, оплатив доставку до него товара; нести риски до выбранного места передачи товара соответствует терминам Инкотермс-2000:	a) группы «E»; b) группы «F»; c) группы «C»; d) группы «D».
41.	Какой из базисов наиболее выгоден экспортеру?	a) из группы «E»; b) из группы «F»; c) из группы «C»; d) из группы «D».
42.	Цена, устанавливаемая в момент подписания контракта и не подлежащая изменению в течение срока его действия, – это:	a) твердая цена; b) номинальная цена; c) скользящая цена; d) подвижная цена.
43.	Цена, указанная в контракте, но которую возможно пересмотреть в дальнейшем, если рыночная цена данного товара к моменту поставки изменится, называется:	a) рыночная цена; b) номинальная цена; c) скользящая цена; d) подвижная цена.
44.	Цена, исчисляемая в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной (базисной) цены с учетом изменений в издержках производства, рассматривается в качестве:	a) рыночной цены; b) номинальной цены; c) скользящей цены; d) подвижной цены.
45.	Всемирная торговая организация была образована -	a) 1994 год; b) 1990 год; c) 1981 год; d) 1960 год
46.	Рефакция – это:	a) наценка на поставленный товар более высокого качества; b) скидка на поставленный товар более низкого качества.
47.	Прямому виду валютной оговорки соответствует:	a) выражение цены товара в одной (более устойчивой валюте), а платеж – в другой (в которой осуществляется подавляющее большинство расчетов); b) установление зависимости цены товара и суммы платежа от курса другой валюты. c) Все ответы правильные d) Нет правильного ответа
48.	Ограниченная территория с особым юридическим статусом по отношению к остальной территории и льготными экономическими условиями для национальных и/или иностранных предпринимателей – это	a) Экономическая территория; b) Свободные зоны; c) Предпринимательские сотрудничества; d) Особые зоны и территории.
49.	Претензии, предъявляемые импортером экспортеру в связи с несоответствием количества или качества поставленного товара оговоренным условиям, – это:	a) санкции; b) демаредж; c) диспач; d) рекламации.
50.	Разновидность акцизного налога, взимаемого таможенными органами при перемещении товаров через государственную границу – это	a) Таможенный тариф; b) Таможенная пошлина; c) Таможенные льготы; d) Сборы

Второй этап: вопросы к комплексному заданию (письменные ответы на два теоретических вопроса и решение задачи)

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия – это...
2. Перечислите и охарактеризуйте виды внешнеторговых операций.
3. Назовите 5 характерных особенностей внешнеэкономической деятельности.

4. Какие виды внешнеэкономической деятельности Вы знаете ?
5. Охарактеризуйте уровни управления внешнеэкономической деятельностью.
6. Какие учреждения являются проводниками государственной политики в области внешнеэкономической деятельности ?
7. В чем состоят цели и задачи внешнеэкономической деятельности.
8. Назовите формы внешнеэкономической деятельности.
9. Назовите причины, по которым страны занимаются внешнеэкономической деятельностью.
10. На какие виды делятся международные коммерческие сделки?
11. Что такое основные операции?
12. Что такое обеспечивающие операции?
13. Что такое международная коммерческая сделка?
14. Чем оформляется международная коммерческая сделка?
15. Какие методы осуществления сделок существуют?
16. Как классифицируются фирмы по виду деятельности?
17. Кто такие контрагенты?
18. В чем заключаются цели интеграции?
19. Какие формы интеграции существуют?
20. Что такое вертикальная интеграция?
21. Что такое горизонтальная интеграция?
22. Что такое конгломератная интеграция?
23. Какие существуют условия поглощения?
24. В чем отличие «жестких» и «мягких» организационных форм интеграции?
25. Перечислите основные особенности концерна?
26. Проведите характеристику конгломерата.
27. Дайте организационно-экономическую характеристику синдикату.
28. Дайте организационно-экономическую характеристику тресту.
29. Дайте организационно-экономическую характеристику финансово-промышленной группе.
30. Дайте организационно-экономическую характеристику ассоциации
31. В чем суть экономии от масштаба?
32. В чем основная идея диверсификации производства?
33. Какие теории внешней торговли вы знаете?
34. Опишите модель «цены – золото – потоки».
35. В чем суть классической теории внешней торговли А.Смита?
36. В чем отличие абсолютного и сравнительного преимущества?
37. В чем экономическое содержание теории сравнительного преимущества Д.Рикардо?
38. В чем заключается экономическое содержание парадокса Леонтьева?
39. Какие формы торговой политики существуют?
40. В чем принципиальное отличие пошлин от квот?
41. В чем цели субсидирования экспорта?
42. Классифицируйте пошлины в зависимости от метода установления
43. В чем принципиальные отличия влияния тарифа и квоты?
44. Как влияет тариф на доходы казны?
45. Какие функции имеет экспортный тариф?
46. Что такое тарифная квота?
47. Что такое запретительный тариф?
48. Что такое оферта и в чем ее отличие от акцепта?
49. В чем отличие импорта от реимпорта?
50. В чем отличие экспорта от реэкспорта?
51. Как осуществляется поиск контрагентов при помощи оферты?
52. В чем отличие твердой оферты от свободной оферты?

53. Какие способы заключения контрактов с контрагентами существуют?
54. Какие элементы содержит в себе типовый контракт?
55. Какие способы оплаты могут быть прописаны в контракте?
56. Что такое гарантийные скидки?
57. Что включает в себя понятие форс – мажор?
58. Что такое базисные условия поставки?
59. Какие условия предполагают условия поставки группы E?
60. Какие условия предполагают условия поставки группы F?
61. Какие условия предполагают условия поставки группы C?
62. Какие условия предполагают условия поставки группы D?
63. Какие условия поставки подразумевают максимальную ответственность покупателя?
64. Какие условия поставки подразумевают максимальную ответственность продавца?
65. Как определить эффективность условий поставки?
66. Как существуют формы платежа в международной торговле?
67. Какие таможенные режимы относятся к основным?
68. Какие таможенные режимы относятся к экономическим?
69. Какие таможенные режимы относятся к завершающим?
70. Какие таможенные режимы относятся к специальным?
71. В каких случаях может быть применен таможенный режим «Уничтожение товара»?
72. Экспортное финансирование – это ...
73. Какие формы экспортного финансирования Вы знаете...
74. Перечислите нетрадиционные методы финансирования экспорта.
75. Факторинг – это...
76. Виды факторинга
77. Преимущества факторингового финансирования перед кредитом
78. Что представляет собой клиринговое соглашение
79. Что представляет собой промышленная кооперация
80. Параллельные сделки – это...
81. Перечислите виды рисков при финансировании импорта
82. Способы страхования рисков при финансировании импорта
83. Способы финансирования импорта
84. Лизинг
85. Форфейтинг
86. Расчеты при помощи аккредитива
87. Значение форм производственной кооперации
88. Операции на биржах
89. Принципы государственного регулирования сделок
90. Качество и конкурентоспособность товаров
91. ВТО
92. Валютный контроль
93. Валютное регулирование
94. Ценообразование
95. Маркетинг и его основные направления в торговле
96. Значение контракта
97. Свободные экономические зоны
98. Риски во внешнеэкономической деятельности
99. Организация таможенного дела
100. Внешнеэкономическая стратегия

Задача (пример). Торговая компания города Энгельса закупила партию куриных окорочков в США. По контракту американская фирма обязалась поставить товар на базисе СИФ Санкт-Петербург по согласованной цене. После того как контракт был заключен,

выяснилось, что российская компания не учла того, что в цену товара должна быть заложена стоимость его доставки от Санкт-Петербурга до Энгельса. Расчеты показали, что окорочка в Энгельсе могут продаваться по приемлемым по сравнению с конкурентами ценам только в том случае, если стоимость их доставки по территории России от Балтийского порта до Энгельса составляет 6-8 центов за 1 кг. Проработка тарифов железной дороги и автомобильных перевозчиков, действующих на данном направлении, показала, что нужного уровня цены доставки достичь не удастся. В то же время американская компания согласилась при сохранении базиса поставки и согласованной контрактной цены направить партию товара не в Санкт-Петербург, а в какой-либо другой порт России.

Исходя из данной ситуации, требуется определить другие возможные географические пути доставки партии куриных окорочков в Энгельс и варианты использования на этих маршрутах различных видов транспорта. Какие транспортные тарифы следует проработать, чтобы точно подсчитать стоимость доставки товара?

3.3 Форма и организация промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

По итогам освоения дисциплины проведение **зачета** проводится в виде: **письменного задания**.

Тестирование проводится трем разделам.

Тестирование ставит целью оценить **пороговый** уровень освоения обучающимися заданных результатов, а также знаний и умений, предусмотренных компетенциями.

Для оценки **превосходного и продвинутого** уровня усвоения компетенций проводится **зачет** в виде **письменного задания**.

3.4 Критерии оценки промежуточной аттестации

Таблица 5

Система оценки промежуточной аттестации

Описание оценки в требованиях к уровню и объему компетенций	Выражение в баллах	Словесное выражение
Освоен превосходный уровень усвоения компетенций	от 86 до 100	Зачтено
Освоен продвинутый уровень усвоения компетенций	от 71 до 85	Зачтено
Освоен пороговый уровень усвоения компетенций	от 51 до 70	Зачтено
Не освоен пороговый уровень усвоения компетенций	до 51	Не зачтено

РАЗДЕЛ 4 ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

4.1 Учебно-методическое обеспечение дисциплины (модуля)

4.1.1 Основная литература

1. Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью. [Электронный ресурс]: курс лекций / Н. В. Воробьева, Д. О. Грачева, Ю. В. Цымбаленко ; – Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014. – 212 с.- Режим доступа: <http://ibooks.ru/reading.php?productid=344180>
2. Иванов М. Ю. Внешнеэкономическая деятельность. [Электронный ресурс]: Учебное пособие / Иванов М.Ю., Иванова М.Б., - 4-е изд. - М.: РИОР, ИНФРА-М, 2016. - 128 с. - (ВО: Бакалавриат) – Режим доступа : <http://znanium.com/bookread2.php?book=882956>
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник/ /под ред.: Л.Е. Стровский. - М.: ЮНИТИ. 2016. - 503 с.

4.1.2. Дополнительная литература:

4. Бархатов А. П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: Учебное пособие для бакалавров / А. П. Бархатов. - 9-е изд., перераб. - М.: Издательско-торговая корпорация Дашков и К°, 2013. - 268 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=430638>
5. Внешнеэкономическая деятельность. [Электронный ресурс]: Учебное пособие / М.А.Гуреева - М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 288 с.. - (Высшее образование). - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=515506>
6. Внешнеэкономическая деятельность: налогообложение, учет, анализ и аудит. [Электронный ресурс]: учебник / Е.В. Бурденко, Е.В. Быкасова, О.Н. Ковалева ; под ред. Е.В. Бурденко. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 249 с. (Высшее образование: Магистратура).. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=754399>
7. Практикум по внешнеэкономической деятельности предприятий. [Электронный ресурс]: Учебное пособие / Сберегаев Н. А. - 6-е изд., перераб. и доп. - М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 268 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=792612>

4.1.3. Перечень учебно – методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

8. Сберегаев Н.А. Практикум по внешнеэкономической деятельности предприятия: учебное пособие.- М.: Вузовский учебник, 2014. - 268 с.
9. Основы организации и регулирование внешнеэкономической деятельности предприятия. [Электронный ресурс]: учебно-методическое пособие / Т. В. Любавина [и др.], 2012. - 152 с. — Режим доступа: http://e-library.kai.ru/reader/hu/flipping/Resource-730/810947_0000.pdf/index.html
10. Основы внешнеэкономической деятельности. [Электронный ресурс в системе Blackboard] https://bb.kai.ru:8443/webapps/blackboard/execute/content/blankPage?cmd=view&content_id=_257767_1&course_id=_13667_1&mode=reset

4.1.4 Методические рекомендации для студентов, в том числе по выполнению самостоятельной работы

Успешное освоение материала студентами обеспечивается посещением лекций и практических занятий, написанием конспекта по темам самостоятельной работы. Прочтение будущей лекции по электронному конспекту лекций, ознакомление с будущей темой практических занятий. Работа студента при написании практических работ будет способствовать освоению практических навыков по дисциплине.

4.1.5 Методические рекомендации для преподавателей

Успешное освоение материала обеспечивается тесной связью теоретического материала, преподаваемого на лекциях и теоретико-экспериментальной работой студентов на практических занятиях.

4.2 Информационное обеспечение дисциплины (модуля)

4.2.1 Основное информационное обеспечение.

Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля):

- e-library.kai.ru – Библиотека Казанского национального исследовательского технического университета им. А.Н. Туполева
- elibrary.ru – Научная электронная библиотека
- e.lanbook.ru - ЭБС «Издательство «Лань»
- ibook.ru - Электронно-библиотечная система Айбукс
- <http://znanium.com> - Электронно-библиотечная система Знаниум

4.2.2 Дополнительное справочное обеспечение

Журналы:

1. <http://www.vestnik-gosreg.ru/> Журнал "Вестник государственной регистрации"

3. <http://www.rg.ru/> Российская газета

Газеты:

1. <http://www.interfax.ru/> Информационное агентство "Интерфакс"

2. <http://www.rbc.ru/> РИА "РосБизнесКонсалтинг"

3. <http://www.rbc.ru/> РИА "Новости"

4. <http://www.rg.ru/> - официальный сайт "Российской газеты"

4.2.3 Перечень информационных технологий, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

- Microsoft® Windows Professional 7 Russian,
- Microsoft® Office Professional Plus 2010 Russian,
- антивирусная программа Kaspersky Endpoint Security 8,

4.3. Кадровое обеспечение

4.3.1 Базовое образование

Высшее образование в области основ внешнеэкономической деятельности предприятия и /или наличие ученой степени и/или ученого звания в указанной области и /или наличие дополнительного профессионального образования – профессиональной переподготовки в области основ внешнеэкономической деятельности.

4.3.2 Профессионально-предметная квалификация преподавателей

Профессионально-предметная деятельность преподавателей связана с основами внешнеэкономической деятельностью. Направления научных и прикладных работ имеют непосредственное отношение к содержанию и требованиям дисциплины.

Преподаватель участвует в научно-исследовательской работе кафедры, в семинарах и конференциях по направлению исследований кафедры в рамках своей дисциплины. Руководит научно-исследовательской работой студентов, систематически выступает на региональных и международных научных конференциях, публикует научные работы.

4.3.3 Педагогическая (учебно-методическая) квалификация преподавателей

К ведению дисциплины допускаются кадры, имеющие стаж научно-педагогической работы (не менее 1 года); практический опыт работы на должностях руководителей или ведущих специалистов более 3 последних лет.

Обязательное прохождение повышения квалификации (стажировки) не реже чем один раз в три года соответствующее области основ внешнеэкономической деятельности, либо в области педагогики.

4.4 Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

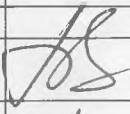



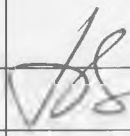

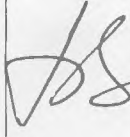

Таблица 6

Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Наименование раздела (темы) дисциплины	Наименование учебной лаборатории, аудитории, класса	Перечень лабораторного оборудования, специализированной мебели и технических средств обучения	Количество единиц
Разделы 1-3 (лекции)	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа (Л. 302)	- мультимедийный проектор; - ноутбук; - настенный экран; - акустические колонки; - учебные столы, стулья; - доска; - стол преподавателя, - учебно – наглядные пособия.	1 1 1 1 24;48 1 1
Разделы 1-3 (практические работы)	Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (Л. 306)	- учебные столы, стулья; - доска; - стол преподавателя; - учебно – наглядные пособия.	15;30 1 1
	Помещение для самостоятельной работы студента (Л. 112)	- персональный компьютер ; - ЖК монитор 19” ; - столы компьютерные ; - учебные столы , стулья.	9 9 9 8;25




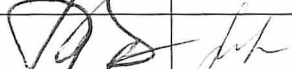
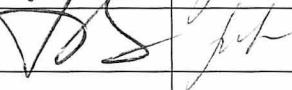
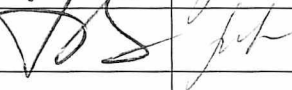
РАЗДЕЛ 5 ВНОСИМЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ И УТВЕРЖДЕНИЯ

5.1 Лист регистрации изменений, вносимых в рабочую программу дисциплины (модуля)

№ п/п	№ раздела внесения изменений	Дата внесения изменений	Содержание изменений	«Согласовано» Зав. каф. Э и М	«Согласовано» председатель УМК филиала
1.	4.2.1	01.10.2018	Дополнение в пункт 4.2.1 Электронно-библиотечная система «Юрайт» http://biblio-online.ru		
2.	Титуль-ный лист	31.01.2019	Изменение наименования учредителя университета. В соответствии с утверждением устава федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ» в новой редакции (Приказ № 1042 от 26.11.2018) наименование «Министерство образования и науки Российской Федерации» читать как «Министерство науки и высшего образования Российской Федерации»		
3.	4.2.1	07.09.2019	Исключить из Основного информационного обеспечения ibook.ru -ЭБС Айбукс		
4.	4.1.1	07.09.2019	Заменить в Пункте 4.1.1: Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью. [Электронный ресурс]: курс лекций / Н. В. Воробьева, Д. О. Грачева, Ю. В. Цымбаленко ; – Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014. – 212 с.- Режим доступа: http://ibooks.ru/reading.php?productid=344180 На Воробьева Н.В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью. [Электронный ресурс]: курс лекций / Н. В. Воробьева, Д. О. Грачева, Ю. В. Цымбаленко ; – Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2014. – 212 с.- Режим доступа: https://znanium.com/bookread2.php?book=514362		
5.					

РАЗДЕЛ 5. ВНОСИМЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ И УТВЕРЖДЕНИЯ

5.1. Лист регистрации изменений, вносимых в рабочую программу дисциплины (модуля)
(продолжение)

№ п/п	№ раздела внесения изменений	Дата внесения изменений	Содержание изменений	«Согласовано» Зав. каф. ЭИМ	«Согласовано» председатель УМК филиала
1	2	3	4	5	6
5	Стр.2	01.07.2019	Первый абзац читать в следующей редакции «Рабочая программа составлена на основе требований федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика (уровень бакалавриата), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12 ноября 2015г. № 1327, и в соответствии с учебным планом направления 38.03.01, утвержденным Ученым советом КНИТУ-КАИ «01» июля 2019г., протокол №6		
6	П.1.4	01.07.2019	Таблицы 1а и 1б читать в редакции Приложения 1		
7	П.2.1	01.07.2019	Таблицы 3а и 3б читать в редакции Приложения 2		

Приложение 1

Таблица 1а – Объем дисциплины (модуля) для очной формы обучения

Семестр	Общая трудоемкость дисциплины (модуля), в ЗЕ/час	Виды учебной работы											
		<i>Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий (аудиторная работа), в т.ч.:</i>							<i>Самостоятельная работа обучающегося (внеаудиторная работа), в т.ч.:</i>				
		Лекции	Лабораторные работы	Практические занятия	Курсовая работа (консультация, защита)	Курсовой проект (консультация, защита)	Консультации перед экзаменом	Контактная работа на промежуточной аттестации	Курсовая работа (подготовка)	Курсовой проект (подготовка)	Проработка учебного материала (самоподготовка)	Подготовка к промежуточной аттестации	Форма промежуточной аттестации
5	3 ЗЕ/108	16	-	16	-	-	-	0,3	-	-	75,7	-	Зачет
Итого	3 ЗЕ/108	16	-	16	-	-	-	0,3	-	-	75,7	-	

Таблица 1б – Объем дисциплины (модуля) для заочной формы обучения

Семестр	Общая трудоемкость дисциплины (модуля), в ЗЕ/час	Виды учебной работы											
		<i>Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий (аудиторная работа), в т.ч.:</i>							<i>Самостоятельная работа обучающегося (внеаудиторная работа), в т.ч.:</i>				
		Лекции	Лабораторные работы	Практические занятия	Курсовая работа (консультация, защита)	Курсовой проект (консультация, защита)	Консультации перед экзаменом	Контактная работа на промежуточной аттестации	Курсовая работа (подготовка)	Курсовой проект (подготовка)	Проработка учебного материала (самоподготовка)	Подготовка к промежуточной аттестации	Форма промежуточной аттестации
6	3 ЗЕ/108	4	-	4	-	-	-	0,3	-	-	96	3,7	Зачет
Итого	3 ЗЕ/108	4	-	4	-	-	-	0,3	-	-	96	3,7	

Приложение 2

Таблица 3а

Распределение фонда времени по видам занятий (очная форма обучения)

Наименование раздела и темы	Всего часов	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Коды компетенций	Формы и вид контроля освоения составляющих компетенций (из фонда оценочных средств)
		лекции	лаб. раб.	пр. зан.	сам.раб.		
Раздел 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности							<i>ФОС ТК-1</i>
Тема 1. Основные положения и принципы ОВЭД. Значение и сущность внешнеэкономической деятельности	17	2		2	13	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 2. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	17	2		2	13	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Раздел 2. Таможенная деятельность и торговля							<i>ФОС ТК-2</i>
Тема 3 Теории внешней торговли. Торговая политика. Таможенное дело. Внешнеэкономические операции и сделки.	17	2		2	13	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 4 Формы международной торговли. Свободные экономические зоны	19	3		3	13	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Раздел 3. Международные отношения							<i>ФОС ТК-3</i>
Тема 5 Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности	19	3		3	13	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 6 Международное ценообразование. Международный маркетинг. Внешнеэкономический контракт	18,7	4		4	10,7	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Контактная работа на промежуточной аттестации (зачет)	0,3					ПК – 1, ПК – 11	<i>ФОС ПА</i>
ИТОГО:	108	16		16	75,7		

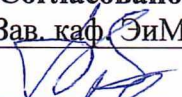
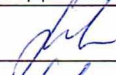






Таблица 36

Распределение фонда времени по видам занятий (заочная форма обучения)

Наименование раздела и темы	Всего часов	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				Коды компетенций	Формы и вид контроля освоения составляющих компетенций (из фонда оценочных средств)
		лекции	лаб. раб.	пр. зан.	сам.раб.		
Раздел 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности							<i>ФОС ТК-1</i>
Тема 1. Основные положения и принципы ОВЭД. Значение и сущность внешнеэкономической деятельности	17	0,5		0,5	16	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 2. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	17	0,5		0,5	16	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Раздел 2. Таможенная деятельность и торговля							<i>ФОС ТК-2</i>
Тема 3 Теории внешней торговли. Торговая политика. Таможенное дело. Внешнеэкономические операции и сделки.	17	0,5		0,5	16	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 4 Формы международной торговли. Свободные экономические зоны	17	0,5		0,5	16	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Раздел 3. Международные отношения							<i>ФОС ТК-3</i>
Тема 5 Валютно-финансовые отношения во внешнеэкономической деятельности	18	1		1	16	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Тема 6 Международное ценообразование. Международный маркетинг. Внешнеэкономический контракт	18	1		1	16	ПК – 1, ПК – 11	Текущий контроль
Подготовка к промежуточной аттестации	3,7				3,7	ПК – 1, ПК – 11	<i>ФОС ПА</i>
Контактная работа на промежуточной аттестации (зачет)	0,3					ПК – 1, ПК – 11	<i>ФОС ПА</i>
ИТОГО:	108	4		4	99,7		

5.2 Лист утверждения рабочей программы дисциплины (модуля) на учебный год

Рабочая программа дисциплины (модуля) утверждена на ведение учебного процесса в учебном году:

Учебный год	«Согласовано» Зав. каф. ЭиМ	«Согласовано» председатель УМК филиала
2017/2018		
2018/2019		
2019/2020		
2020/2021		

2021 / 2022
2022 / 2023

